



# **Cibersegurança e a Revolução Tecnológica nas PME**

**Cibersegurança: oportunidade  
para empreender**





**Fomentar a Cibersegurança nacional, construindo  
independência e sustentabilidade no Digital.**

The Rock, o ecossistema de Cibersegurança

## Eixos de Acção



**Desenvolver**



**Criar**



**Promover**



**Requalificar**

Promover o  
empreendedorismo na  
área da cibersegurança



**Cyber BootCamp**



**Incubadora  
The Rock**

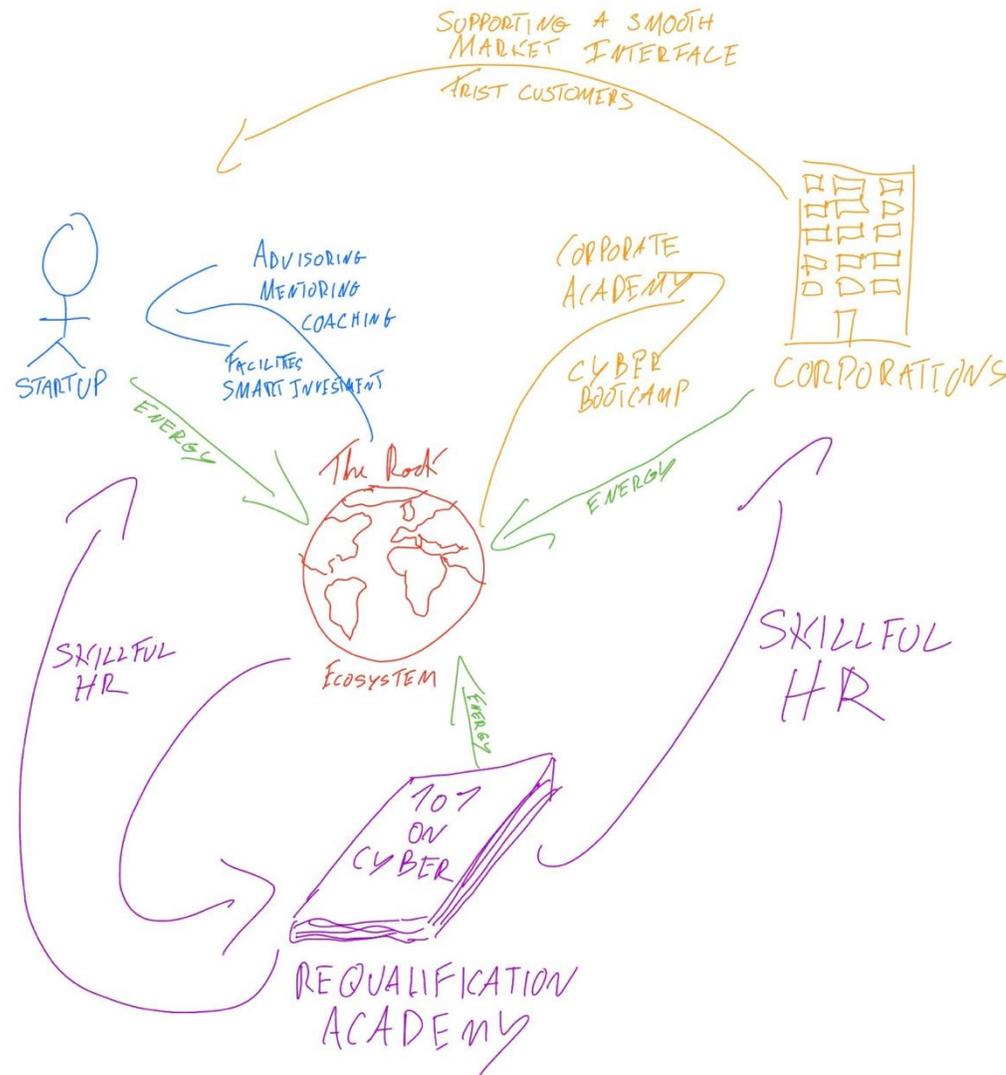


**FrontRow  
Academy**



**Viriato**

## How it works



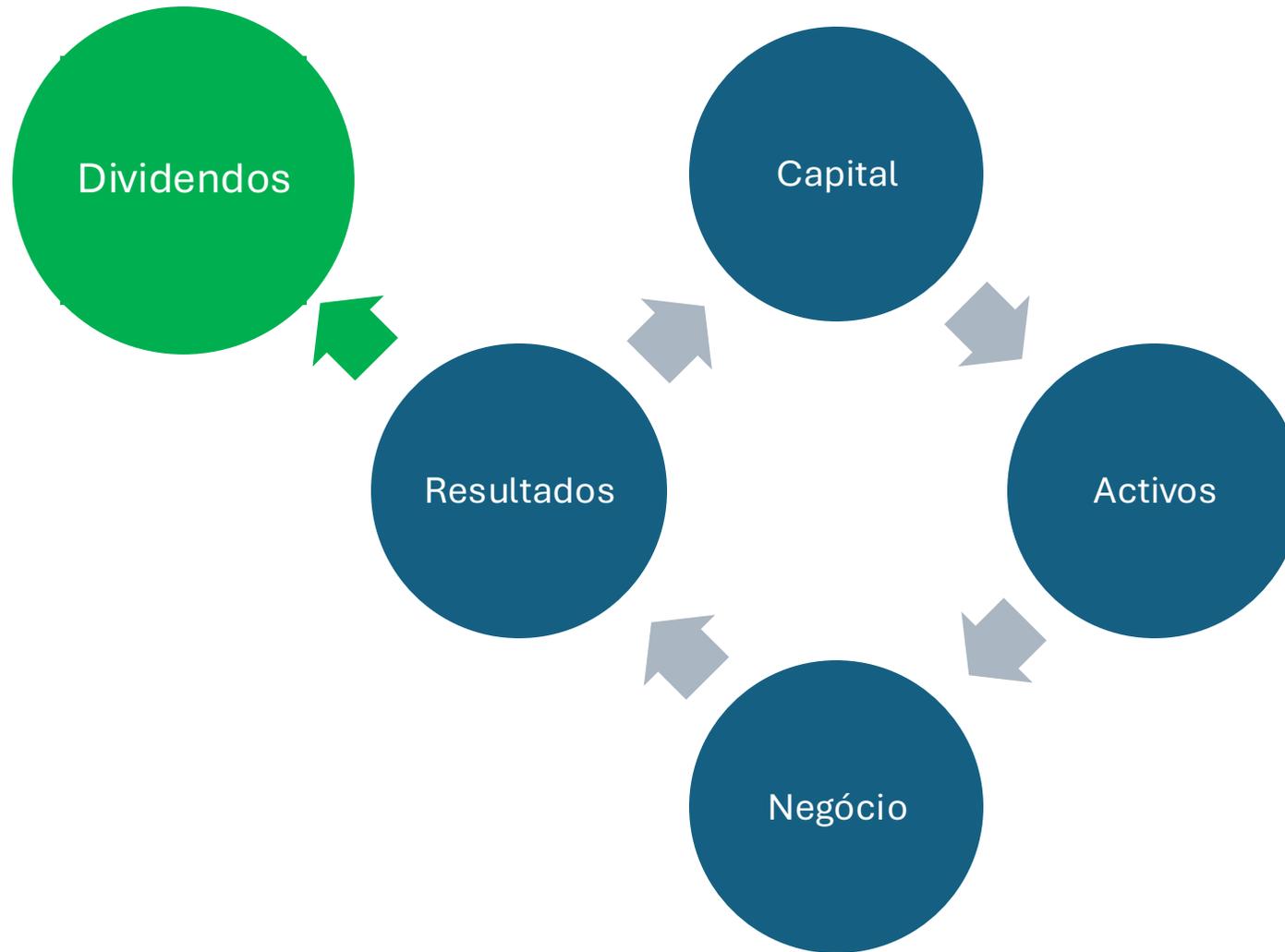
**THE ROCK**  
\_cyber security

## WHY CYBER SECURITY ENTREPRENEURSHIP IS CRUCIAL



1. Technological innovation
  1. Early Threat Identification
  2. Affordable Solutions
  3. Agile Approaches
2. Flexible Business Models
3. Collaboration and Information Sharing

**Empreender  
Modelo Ideal**



**THE ROCK**  
\_cyber security



## Empreender Modelo Start Up



## Empreender Modelo Start Up – 1º Desafio



Ideia ou  
Produto

- É crucial o serviço/produto ser focado num sector e/ou problema, p.e., cyber para health;
- Interoaplibidade (a segurança cada vez mais será por interoperação/integração de tecnologias;
- Colaboração está provado que sendo os recursos escassos, uma só não consegue fazer tudo;
- Conceitos abertos (especialmente na cifra) para garantia resiliência pela possibilidade de teste por todos;

## Empreender Modelo Start Up – 1º Desafio

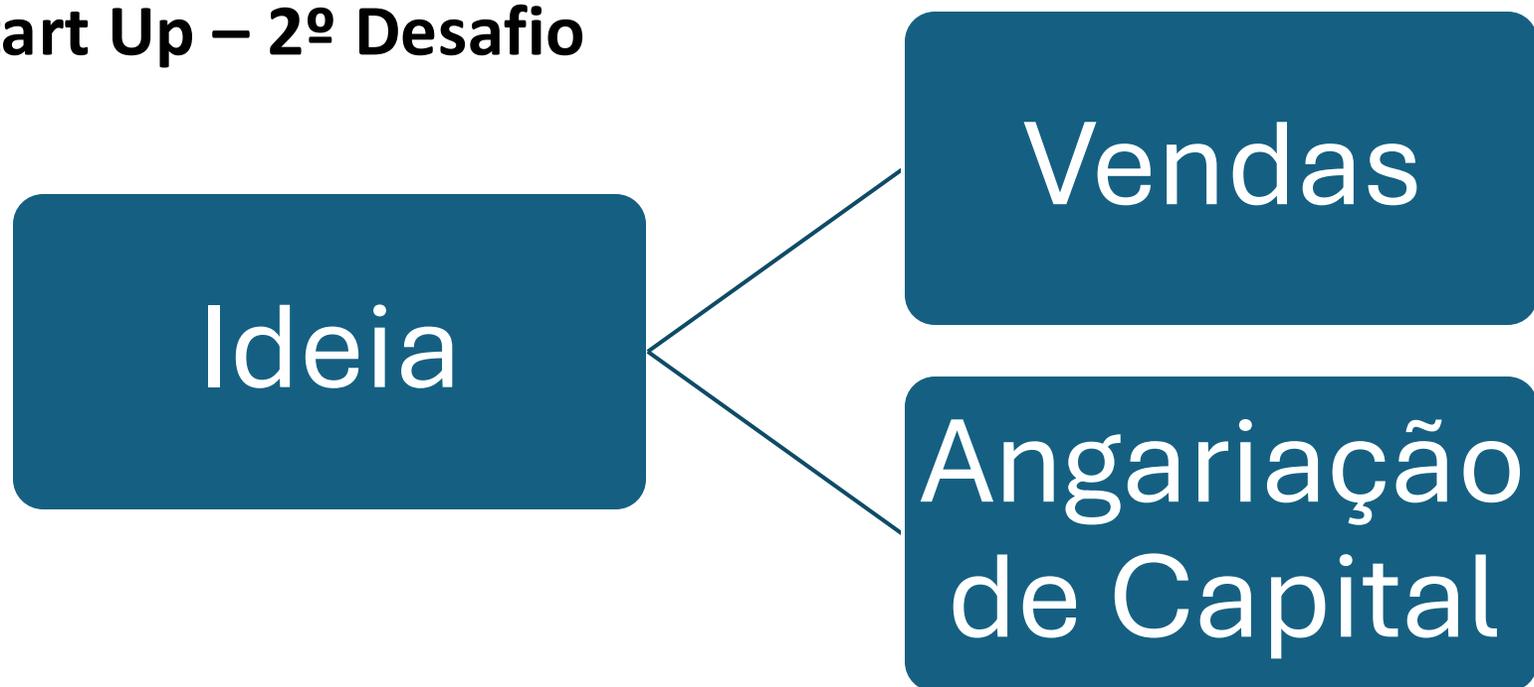
Ideia ou  
Produto

Oportunidade de trabalhar por sectores

Fonte:  
World Economic Forum  
Global Cybersecurity Outlook 2024  
INSIGHT REPORT  
JANUARY 2024

Industry	Percentage of leaders who think generative AI will most significantly affect cybersecurity in the next two years	Percentage of leaders who think their organizations are at least minimally cyber resilient
Cybersecurity	65%	94%
Agriculture, food and beverage	63%	38%
Banking and capital markets	56%	68%
Insurance and asset management	56%	89%
Professional services	53%	69%
Information technology and telecommunications	52%	81%
Health and healthcare and life sciences	46%	62%
Retail, consumer goods and lifestyle	44%	67%
Energy technology, energy utilities and oil and gas	41%	94%
Policy and administration	40%	60%
Education	33%	67%
Software and platforms	15%	77%

## Empreender Modelo Start Up – 2º Desafio



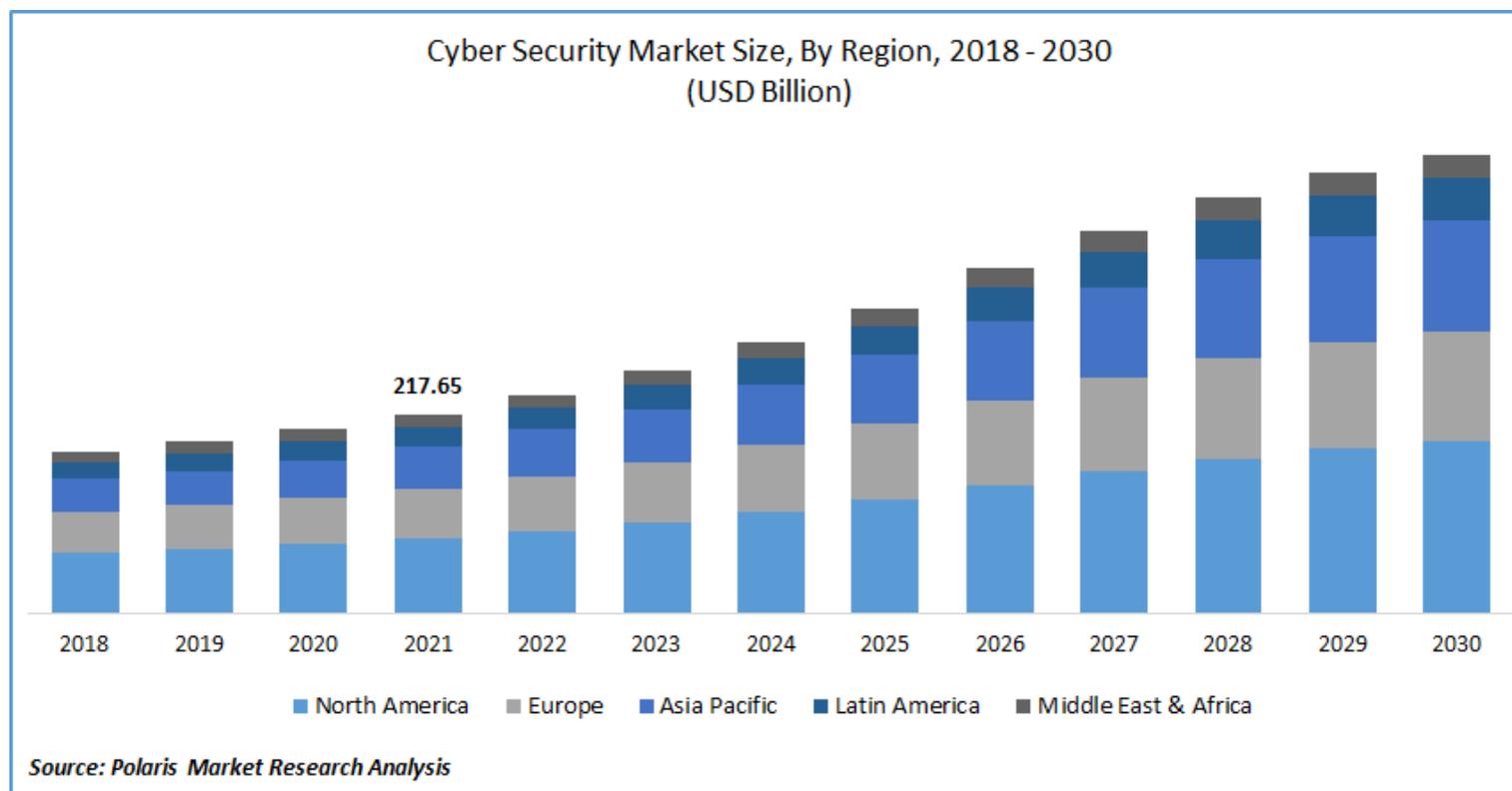
**THE ROCK**  
\_cyber security

## Empreender Modelo Start Up – 2º Desafio

Vendas



**THE ROCK**  
\_cyber security



## Empreender Modelo Start Up – 2º Desafio



Vendas

- Mercado em crescimento
- Clientes conservadores e sensíveis às “big brands”
- Preço elevado que está a provocar uma desigualdade no acesso aos produtos e serviços de cibersegurança
- Sector publico e as PME “à espera” de serem obrigados ou fazem compras para “descansar a consciência”
- Necessidade das Start Up ganharem escala ou desenvolverem projectos em colaboração
- Dificuldades de penetração geográficas dentro da UE



**THE ROCK**  
\_cyber security

## Examples of Collaboration Networks

Incident  
Response



Sectoral  
Information  
Sharing



Economic  
Clusters



Hacking  
Communities



Empreender  
Modelo Start Up – 2º Desafio

Angariação  
de Capital

- Fraca cultura de capital de risco em Portugal
- Não existe, de facto, um incentivo económico e legal ao investimento em empresas
- Capital de risco procura tickets de investimento acima da dimensão normal de uma Start Up Portuguesa
- Fraca disponibilidade de capital de risco estrangeiro

## Empreender Modelo Start Up – 3º Desafio

### RH e Know How

- Recursos Humanos com formação e capacitação, são escassos e alvo de muita concorrência;
- As empresas e instituições não possuem Know How básico, o que limita a integração de novas tecnologias e serviços;
- As empresas e instituições não sabem avaliar uma proposta de produto ou serviço de cibersegurança



# Cibersegurança e a Revolução Tecnológica nas PME



Thank you !

[info@therock.pt](mailto:info@therock.pt)

[www.therock.pt](http://www.therock.pt)

