



Porquê este Guia?

O *website* do Guia do Emitente visa fornecer às empresas um Guia que lhes permita obter, de forma fácil e rápida, as informações de que necessitam para aceder aos mercados de capitais portugueses e escolher as soluções de financiamento mais adequadas ao seu contexto. A CMVM está empenhada na promoção do mercado de capitais como via de suporte e desenvolvimento empresarial e económico.



O que contém o Guia?

No Guia do Emitente encontrará tudo o que precisa saber para escolher e aceder à opção de financiamento mais adequada: apresenta as oportunidades de financiamento oferecidas pelos mercados de capitais, as principais vantagens associadas a cada opção, os requisitos que devem ser cumpridos e os procedimentos a serem seguidos.

O Guia apresenta também os papéis dos diferentes participantes e assessores durante todo este processo e, em última análise, o que se pode esperar alcançar das empresas que se financiam nos mercados de capitais.



GUIA DO EMITENTE



GUIA DO EMITENTE

www.guiadoemitente.pt

**COMISSÃO DO MERCADO
DE VALORES MOBILIÁRIOS**

Rua Laura Alves, N° 4
1050-138 LisboaPortugal

Tel. 213 177 079
Fax. 213 537 077/8

E-mail: emitentes@cmvm.pt

www.cmvm.pt



Financiado pela
União Europeia

Porquê o financiamento nos mercados de capitais?

Os mercados de capitais desempenham um papel importante no apoio ao crescimento económico, uma vez que este tipo de financiamento permite aumentar os fundos disponíveis para as empresas. A emissão de ações diminui o risco de sobre-endividamento das empresas, permitindo-lhes ter uma estrutura de financiamento mais equilibrada e eficiente.

O capital de risco disponibiliza fundos por contrapartida de um investimento no capital das empresas com uma perspetiva de médio/longo prazo, com o objetivo de as ajudar a executar a sua estratégia de crescimento.

O financiamento nos mercados de capitais, como complemento a outras fontes de financiamento, pode potenciar o crescimento das empresas permitindo o desenvolvimento de novos projetos ou a expansão para novas geografias ou mercados, tendo por base modelos de financiamento mais flexíveis e eficientes.

Potencia também o aumento de notoriedade das empresas perante os seus clientes, fornecedores, credores, trabalhadores e outros *stakeholders* das empresas.

Porquê optar por financiamento através de Capital de Risco?

- Acesso a grandes volumes de financiamento
- Acesso a melhor talento e networking
- Alinhamento de incentivos entre as empresas e os seus financiadores
- Apoio de profissionais experientes
- Preparação e capacitação para uma entrada em mercado

Porquê optar por financiamento com admissão em mercado?

- Acesso a uma rede de investidores mais ampla
- Maior facilidade no processo de internacionalização
- Maior capacitação para investigação e desenvolvimento
- Maior facilidade no financiamento após entrada em mercado junto da base alargada de investidores
- Diversificação de fontes de financiamento com maior flexibilidade
- Maior liquidez das ações, obrigações (e outros ativos) negociados em mercado
- Maior eficiência e transparência
- Maior visibilidade e melhor imagem da Empresa



Aceda ao Guia do Emitente para mais informação

Principais considerações do financiamento em mercado



Opção de financiamento

Capital ou dívida? Quais os investidores alvo? Como estruturar a oferta? Qual o tipo de mercado de admissão mais adequado?



Agentes envolvidos

Quais as entidades a contactar? Necessidade de assessores e quais?



Adaptações

Que adaptações à estrutura de governo das empresas ou à organização do negócio são necessárias?



Procedimentos/ Documentação

Quais as etapas? Quanto tempo e recursos são necessários? Quais os documentos a preparar para a opção de financiamento escolhida?



Considerações pós-financiamento

Após a obtenção de financiamento, quais as obrigações a cumprir? Como manter um relacionamento de confiança com os investidores?